

BENÖTIGTE UNTERLAGEN

(SO WEIT VORHANDEN)

- Zulassungsbescheinigung Teil I & II (Fahrzeugschein/-brief)
- HU-/H-Abnahme, ggf. Wertgutachten
- Service-/Rechnungsnachweise, Bordmappe, Schlüssel
- Zubehör/Sonderteile (aufgelistet)
- Personalausweis bzw. Handelsregister-/Vollmachtnachweis (bei Firmen)

HÄUFIGE FRAGEN

WIE LANGE DAUERT DER VERKAUF?

Abhängig von Saison, Nachfrage und Preispunkt – wir geben eine realistische Einschätzung zu Beginn.

MUSS MEIN FAHRZEUG FAHRBEREIT SEIN?

Nicht zwingend; wir beraten zu sinnvollen Maßnahmen, die den Verkauf beschleunigen.

INTERNATIONALER VERKAUF?

Ja. Wir unterstützen Zoll-/Exportformalitäten und Transportorganisation.



ERFASSUNGSBOGEN

zum Verkauf Ihres Fahrzeuges



**JETZT FAHRZEUG EINLIEFERN
ODER BERATUNGSTERMIN
VEREINBAREN!**

Classicbid Automobile
Einfach. Transparent. Erfolgreich.

Wir bringen Klassiker in die richtigen Hände –
zu Ihrem Wunschpreisrahmen und ohne Stress.

Classicbid Automobile
Zur Galeria 1, 55459 Grolsheim
Telefon: 06727 89 718 100
E-Mail: info@classicbid.de
Web: www.classicbid.de

Öffnungszeiten:
Mo – Fr von 08 – 18 Uhr
Samstag: Nach Terminvereinbarung



www.instagram.com/classicbid

www.facebook.com/classicbid



automobile

VERKAUFEN SIE BEI CLASSICBID

**OLDTIMER, YOUNGTIMER
& BESONDERE FAHRZEUGE**



Classicbid ist eine Marke der Auktion & Markt AG
Auktion & Markt AG · Hauptverwaltung · Sandbornstraße 2 · 65197 Wiesbaden

WARUM CLASSICBID?



Faszination Oldtimer – ob 20 Jahre, 30 Jahre oder älter, das Lebensgefühl und der besondere Charme automobiler Klassiker bringt alle Gleichgesinnten zusammen: Sammler, Händler, Bastler und „Automobilverrückte“.

Mit **mehreren Jahrzehnten** Automobil- und Auktionserfahrung ist Classicbid Ihr **kompetenter Ansprechpartner** für den Kauf und Verkauf von Oldtimern, Youngtimern und anderen außergewöhnlichen Fahrzeugen.

• Besichtigungen & Probefahrten

Terminkoordination, qualifizierte Interessenprüfung, sichere Probefahrten mit Händlerkennzeichen.

• Verhandlungsführung & Vertragsabwicklung

Angebotseinholung, Preisverhandlung in Ihrem Sinne, rechtssichere Kaufverträge.

• Zahlungs- & Übergabeservice

Treuhänderische Zahlungsabwicklung, Abmeldung/Exportpapiere, Übergabeprotokoll.

• Versicherung & Standplatz

Geschützte Unterbringung; Versicherungsschutz gemäß Einlagerungsbedingungen während der Vermarktung.



SO EINFACH IST DER ABLAUF – IN 6 SCHRITTEN

- 1 Kontakt & Erstberatung**
Kurzcheck Fahrzeugdaten, Ziele & Timing.
- 2 Einlieferung & Annahmeprotokoll**
Zustandsaufnahme, Unterlagencheck, Auftragsbestätigung
- 3 Aufbereitung & Medien**
Fahrzeug wird inszeniert, vollständig dokumentiert.
- 4 Vermarktung**
Inserate live, aktive Ansprache vorgemerakter Interessenten.
- 5 Besichtigungen/Verhandlungen**
wir qualifizieren Anfragen und verhandeln für Sie.
- 6 Verkaufsabschluss**
Kaufvertrag, Zahlung, Übergabe; Auszahlung an Sie.

UNSERE LEISTUNGEN IM DETAIL

• Professionelle Fahrzeugbewertung

Zustandsanalyse (Karosserie, Innenraum, Technik), Plausibilitätscheck von Laufleistung & Historie, Marktpreis-Empfehlung.

• Aufbereitung & Fotoproduktion (optional)

Lack- & Innenraumpflege, Detailaufnahmen, Unterboden-/Motorraumfotos.

• Exposé & Inserate

Erstellung eines mehrsprachigen Exposés, Veröffentlichung auf führenden Plattformen und Kanälen.

KONDITIONEN & HINWEISE

690€ Grundgebühr/Einlieferungsgebühr.

Ab dem 4 Monat Standgebühr 150€ pro angefangener Monat

- Verkauf im Kundenauftrag (Kommissionsgeschäft), kein Ankaufspfand.
- Lack- & Innenraumpflege, Detailaufnahmen, Unterboden-/Motorraumfotos.
- Mindestverweildauer & Preiskorridor: werden gemeinsam vereinbart.
- Stand- & Servicepauschalen nur, wenn ausdrücklich beauftragt (z. B. Aufbereitung).
- Diskretion gewünscht? Auf Wunsch anonymisierte Vermarktung.
- 5% Verkaufsgebühr

